

Die Della Valle Immobilien AG ist ein etabliertes und führendes Unternehmen in der Vermarktung von Immobilien mit Hauptsitz in Meggen. In der Region Zentralschweiz hat sich das Unternehmen seit Jahren einen sehr guten Namen im Verkauf von Immobilien gemacht. Ebenfalls ist die Della Valle Immobilien AG die erste Anlaufstelle für die erfolgreiche Vermarktung von Neubauprojekten.

Im Zuge unserer Expansion suchen wir für Luzern und Umgebung einen erfolgsorientierten

Immobilienvermarkter (m/w)

Wir bieten

Ein ausgezeichnetes Umfeld, um in Ihrer neuen Tätigkeit sehr erfolgreich zu sein. Sie bekommen verkaufsfertige Mandate, die Ihnen einen erfolgreichen Start ermöglichen. Zusätzlich unterstützen wir Sie mit aufwendige Marketingaktivitäten, welche wir für Sie und Ihren Verkaufserfolg einsetzen. Dank diesen Aktivitäten und dem bestehenden Portfolio werden Sie auch erfolgreich neue Verkaufsmandate gewinnen können. Sie können auf ein erfahrenes Team zurückgreifen, welches Ihnen in allen Belangen hilft. Wir sind ein Arbeitgeber, der Ihnen die nötigen Kompetenzen überträgt und Freiraum gewährt, so dass Sie selbständig aktiv sein können.

Ausserdem bieten wir ein sehr lukratives und erfolgsorientiertes Salär mit Sicherheiten, damit Sie Ihren Erfolg auch in monetärer Form geniessen können.

Wir gewährleisten eine fundierte Einführung und ein punktuelles Coaching, damit Sie schon bald bei uns als erfolgreiches und wertvolles Teammitglied brillieren können. Ein moderner Arbeitsplatz in einer gestylten Geschäftsstelle ist für uns eine Selbstverständlichkeit.

Sie sind

Sie lieben den direkten Umgang mit Menschen und haben eine grosse Passion für Immobilien. Sie sind eine extrovertierte Persönlichkeit mit gepflegten Umgangsformen, haben Freude am Verkaufen und verfügen über Verhandlungsgeschick. Ein richtiger Machertyp! Sie sind ehrgeizig und gewohnt, Ihre Ziele mit vollem Einsatz zu erreichen. Ihr gepflegtes Auftreten und Ihre Empathie vermitteln eine gewinnende Art und unterstützen Sie im Umgang mit Kunden. Sie sind eine vertrauenswürdige und ehrliche Person, arbeiten mit einer hohen Eigenmotivation und Selbstständigkeit.

Sie bringen mit

Sie haben Erfahrung im Verkauf von Immobilien und wollen zukünftig in einer erfolgreichen und spannenden Unternehmung wirken - oder - Sie sind ein guter Verkäufer mit Verkaufserfolgen in einer anderen Branche. Sie sind jedoch gewillt, die vielfältige Tätigkeit als Immobilienvermarkter zu erlernen. Auch Sie suchen wir! Wir können uns durchaus „Quereinsteiger“ vorstellen, welche bei uns eine erfolgsversprechende Karriere beginnen wollen.

Ihre Verantwortung

Sie sind für die Erreichung der qualitativen und quantitativen Ziele, welche die Unternehmung verfolgt, mitverantwortlich. Sie sind bereit, in einem vielfältigen Markt, selbständig und kompetent zu agieren und richtig zu handeln. Sie sind auch gewillt, mit Fleiss und Einsatz Ihre Ziele zu erreichen. Sie sind gewohnt, selbständig zu arbeiten. Ihre Aufgaben beginnen beim Erstkontakt mit dem Kunden und enden bei der erfolgreichen Beurkundung des Auftrages.

Werden Sie ein Teammitglied und verpassen Sie Ihre Chance nicht. Ihre Bewerbung in elektronischer Form richten Sie bitte an unsere Personalverantwortliche, Frau Simone Wicki, s.wicki@dv-immo.ch.

Wir garantieren Ihnen absolute Diskretion.