

**Ein Zuhause ist mehr als eine Adresse – es ist ein Gefühl.**

Zur Verstärkung unseres Verkaufsteams in Horw suchen wir eine:n

## **Immobilienvermarkter:in (100%)**

Die **Della Valle Immobilien AG** ist ein etabliertes und führendes Unternehmen in der Vermarktung von Immobilien rund um das Luzerner Seebecken mit Standorten in **Meggen, Ebikon, Horw und Adliswil**. Wir begleiten unsere Kundschaft seit vielen Jahren mit Fachwissen, Leidenschaft und einem klaren Qualitätsanspruch. Unser Team ist eingespielt und lebt eine Kultur, in der Wertschätzung und Professionalität gleichermassen zählen.

### **Ihre Rolle – wirkungsvoll & vielseitig**

In dieser Aufgabe sind Sie weit mehr als eine Ansprechperson. Sie beraten, navigieren, führen zusammen. Sie schaffen Klarheit in wichtigen Entscheidungen und ermöglichen Menschen einen sicheren Schritt in ihre Zukunft.

### **Ihre Aufgaben**

- Ganzheitliche Betreuung von Verkaufs- und Kaufkundschaft
- Selbständige Akquisition und Abwicklung von Verkaufsmandaten
- Marktwertschätzungen und objektspezifische Vermarktungskonzepte
- Durchführung von Besichtigungen und Begleitung bis zur Beurkundung
- Unterstützung bei der Vermarktung von Neubauprojekten
- Aufbau und Pflege eines persönlichen Vermittlungsnetzwerks
- Repräsentation der Della Valle Immobilien AG nach aussen

### **Ihr Profil**

Sie können gut mit Menschen umgehen, verfügen über ein feines Gespür für deren Bedürfnisse und überzeugen als vertrauenswürdige, verständnisvolle Persönlichkeit.

- Kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- Erfahrung in der Immobilienvermarktung und ausgeprägtes Verkaufstalent
- Fachausweis Immobilienvermarkter/-in oder Verkaufsfachmann/-frau (von Vorteil)
- Hohe Kommunikationsfähigkeit, Empathie und Verhandlungsgeschick
- Verantwortungsbewusstsein, Qualitätsanspruch und Integrität
- Eigenständige und strukturierte Arbeitsweise
- Deutsch auf Niveau Muttersprache, weitere Sprachen (v. a. Englisch) erwünscht
- In der Region gut verankert und vernetzt
- Führerausweis Kategorie B sowie eigenes Fahrzeug

### **Wir bieten**

- Ein herzliches Team und professionelle Strukturen sowie starke Backoffice Unterstützung
- Marketing- und Bewertungsspezialisten zur optimalen Positionierung Ihrer Mandate
- Attraktives, erfolgsorientiertes Vergütungsmodell bestehend aus einem Fix- und einem Provisionsanteil), welches durch Spesen abgerundet wird
- Weiterbildungsmöglichkeiten über unsere Academy
- Mindestens 5 Wochen Ferien, die Möglichkeit zum Ferienkauf und attraktive Sozialleistungen

**Möchten Sie Menschen in einem entscheidenden Moment professionell begleiten und dabei Ihre eigene Karriere aktiv gestalten?**

Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen an [recruiting@falck.swiss](mailto:recruiting@falck.swiss). Für Fragen zur Position sind wir gerne für Sie da: Sajra Sinanovic, HR-Verantwortliche unter 041 244 48 87. Wir freuen uns sehr, von Ihnen zu hören.