

**Immobilien sind unsere Leidenschaft, Ihre auch?**

Zur Verstärkung unseres Verkaufsteams in Meggen suchen wir Sie als

## **Immobilienvermarkter/-in 100 %**

Die Della Valle Immobilien AG ist ein etabliertes und führendes Unternehmen in der Vermarktung von Immobilien im Raum Zentralschweiz. Rund um das Luzerner Seebcken betreiben wir Geschäftsstellen in Meggen, Ebikon und Horw. Unser Team setzt sich aus erfahrenen Immobilienvermarkter/-innen, zuverlässigen Teamassistent/-innen, einem gut strukturierten Backoffice und der engagierten Geschäftsleitung zusammen.

Unsere Vermarkter/-innen betreuen Verkaufs- und Kaufkunden persönlich und begleiten diese durch alle Schritte des Verkaufs- resp. Kaufprozesses. Überdies bauen Sie sich selbstständig ein umfangreiches Vermittlungsnetzwerk auf und pflegen dieses aktiv.

Als Mitglied der Falck Unternehmensgruppe ist die Della Valle Immobilien AG Teil einer renommierten, starken und erfolgreichen Allianz von Immobilienfachpersonen.

### **Was zu Ihren Aufgaben gehört**

- Verkauf von Immobilien – von der Akquise bis zur Beurkundung
- Eigenständige Akquisition von Verkaufsmandaten und deren Abwicklung
- Marktwertbewertung von Immobilien
- Erstellung von objektspezifischen Vermarktungskonzepten
- Begleitung von potentiellen Käufer/-innen im gesamten Kaufprozess
- Unterstützung beim Verkauf von Neubauprojekten
- Aufbau und Pflege eines Vermittlungsnetzwerkes
- Repräsentation der Della Valle Immobilien AG gegen aussen

### **Was Sie mitbringen**

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- Erfahrung als Immobilien-Vermarktungstalent
- Fachausweis Immobilienvermarkter oder Verkaufsfachmann/-fachfrau von Vorteil
- Verantwortungs- und Qualitätsbewusstsein
- Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick
- Hohe Eigenmotivation, Zuverlässigkeit und Integrität
- Deutschkenntnisse auf Niveau Muttersprache, weitere Sprachen (Englisch) erwünscht
- Führerausweis Kategorie B mit eigenem Fahrzeug

### **Was wir Ihnen bieten**

- Teil eines eingespielten Teams in einem renommierten Unternehmen zu werden
- Moderner Arbeitsplatz an verkehrsgünstiger Lage
- Teamassistenz zur Unterstützung von allgemeinen Backoffice-Arbeiten
- Spezialisten zur Unterstützung von Marketingaktivitäten und Werbung für den Verkauf Ihrer Objekte
- Weiterbildungsmöglichkeit mittels internem Academy-Programm
- Lukratives, in der Branche überdurchschnittliches, erfolgsorientiertes Salär (Fixanteil, Provisionsanteil, grosszügige Spesenpauschale)
- Mindestens 5 Wochen Ferien und gute Sozialeistungen

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Wir freuen uns über Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen an [recruiting@falck.swiss](mailto:recruiting@falck.swiss).